

## Gellify cede a TeamSystem il 51% dei software per digitalizzare i processi produttivi TechMass

LINK: <https://bebeez.it/2019/10/29/gellify-cede-a-teamsystem-il-51-dei-software-per-digitalizzare-i-processi-produttivi-techmass/>

Gellify cede a TeamSystem il 51% dei software per digitalizzare i processi produttivi TechMass. La piattaforma italiana di innovazione B2B Gellify ha venduto a TeamSystem, società attiva nello sviluppo e produzione di software per aziende e professionisti che fa capo al fondo Hellman&Friedman, la sua quota (pari al 51%) di TechMass, start-up attiva nella progettazione e nello sviluppo di software per digitalizzare i processi produttivi (si veda qui il comunicato stampa). Gellify aveva rilevato la maggioranza di quest'ultima nel gennaio scorso, insieme alla società di consulenza strategica padovana specializzata in complete lean transformation auxiell (si veda altro articolo di BeBeez). Partner delle operazioni di Gellify per il 2019 è lo studio di consulenza tributaria e legale **Pirola Pennuto Zei & Associati**. Fondata nel 2017 dall'ingegnere padovano Andrea Massenz, con una carriera avviata negli Usa e poi in Germania, TechMass, tramite la propria piattaforma digitale innovativa per il monitoraggio e

l'ottimizzazione della produzione, battezzata Paul (come l'omonimo polpo che indovinava i risultati ai Mondiali 2010) è capace di accompagnare le aziende manifatturiere verso l'efficientamento e la riduzione degli sprechi in un percorso a step graduali, secondo i principi del sistema lean. Il sistema fornisce agli addetti di linea strumenti e informazioni in tempo reale per monitorare le performance delle linee e ottimizzare i processi industriali. La società ha sede a Bassano Del Grappa (Vicenza), Milano, Casalecchio di Reno (Bologna) e Colonia (Germania). Nel settembre scorso TechMass è stata invitata a Yancheng e Xi'an in Cina alle semifinali del programma di scambio italo-cinese Best Startup Show Case & Entrepreneurship Competition nel filone "Advanced Manufacturing" e si è classificata al secondo posto. Sarà inoltre presente alle semifinali del programma insieme ad altre startup europee. 'TechMass, prima exit ufficiale di Gellify, è stata in grado in poco meno di un anno di seguire insieme a noi e auxiell un percorso

straordinario', ha dichiarato Fabio Nalucci, ceo e fondatore di Gellify, che ha aggiunto: 'Crescita del team, consolidamento del progetto, nuovi clienti e aumento dei ricavi sia in Italia sia all'estero. Si tratta del primo risultato tangibile dell'efficacia del nostro programma di gellificazione'. Gellify ha investito quest'anno in: Traipler.com, startup pugliese di produzione e distribuzione di video (si veda altro articolo di BeBeez); TechMass, la startup che ha ideato una piattaforma digitale innovativa per il monitoraggio e l'ottimizzazione della produzione delle aziende manifatturiere (si veda altro articolo di BeBeez); Scytale, startup specializzata nello sviluppo di soluzioni di crittografia avanzata, firma elettronica ed autenticazione su protocollo blockchain (si veda altro articolo di BeBeez); EatsReady, app che emette buoni pasto e che permette di ordinare online dai ristoranti, pagare in anticipo e ritirare in corsiapreferenziale (si veda altro articolo di BeBeez); IUNGO, azienda

s p e c i a l i z z a t a nell'ottimizzazione della supply chain collaboration e nei processi aziendali correlati in ottica multicanale (si veda altro articolo di BeBeez); DDM Technology, startup italiana che digitalizza la gestione documentale (si veda altro articolo di BeBeez); Entando, piattaforma californiana cofondata da italiani che abilita le aziende allo sviluppo rapido di applicazioni enterprise cloud-native (si veda altro articolo di BeBeez). Teamsystem fa capo al fondo Hellman&Friedman da l dicembre 2015, quando H&F aveva comprato il controllo del gruppo da Hg Capital, che aveva poi reinvestito per una minoranza. In quell'occasione era uscito invece definitivamente dal capitale Bain Capital, che, quando aveva a sua volta ceduto il controllo di Teamsystem a Hg capital nell'estate del 2010, aveva a mantenuto una minoranza nel capitale del gruppo (si veda altro articolo di BeBeez). Teamsystem nel luglio scorso ha stretto unapartnership industriale con l'investitore in fatture commerciali Factor@Work e la piattaforma di invoice financing Whit-e "per l'integrazione con i suoi gestionali (installati su oltre 250 mila pmi) e sistemi di fatturazione

elettronica (venduti a oltre un milione di clienti), al fine di facilitare e scalare massivamente l'origination qualificata di fatture eleggibili per i veicoli di cartolarizzazione di cui Factor@Work è e sarà mandataria' (si veda altro articolo di BeBeez). Sulla base dei risultati 2018 pro-forma, Teamsystem ha raggiunto i 356,1 milioni di euro di ricavi e 139,8 milioni di ebitda, con un debito finanziario netto di 751,1 milioni (incluso l'impatto del nuovo principio contabile IFRS16), per una leva quindi di 5,37 volte l'ebitda (si veda altro articolo di BeBeez).