

GELLIFY acquisisce la maggioranza della società spagnola di servizi professionali BIBA Venture Partners: nasce GELLIFY Iberia

LINK: <http://www.comunicati-stampa.net/com/gellify-acquisisce-la-maggioranza-della-societ-spagnola-di-servizi-professionali-biba-venture-partners-...>

GELLIFY acquisisce la maggioranza della società spagnola di servizi professionali BIBA Venture Partners: nasce GELLIFY Iberia February 10 2020 Daniela Abbondanza GELLIFY Scheda utente Altri testi utente RSS utente L'operazione di acquisizione di un'azienda all'estero getta le basi per la scalata a livello globale del modello GELLIFY Milano, 30 gennaio 2020 - GELLIFY , piattaforma di innovazione B2B che seleziona, investe e fa crescere startup innovative del settore digitale e le connette con le aziende consolidate in ottica di open innovation, annuncia l'acquisizione di una quota di maggioranza di BIBA Venture Partners, società di servizi professionali e consulenza strategica per il corporate venturing con sede a Barcellona. Fondata nel 2014 in Spagna, BIBA Venture Partners ha un modello analogo a quello della business line 'GELLIFY for Corporates' ed accompagna le aziende consolidate nella costruzione della propria strategia di corporate venturing e innovazione, in altre parole nella creazione

di una relazione diretta e formalizzata tra una grande ed una piccola azienda innovativa (startup o scaleup). In questa collaborazione le aziende consolidate possono ottenere benefici di processo, con l'introduzione della tecnologia innovativa della startup, diversificazione, grazie all'accesso a nuovi mercati o segmenti di clientela, ma anche finanziari, grazie al rapido tasso di crescita della startup stessa. I fondatori di BIBA Venture Partners Diego Fernandez e Alberto Ratti, da oggi anche soci di GELLIFY Iberia, sono professionisti molto apprezzati nella community dell'innovazione internazionale. Questa visione di ecosistema è stato uno degli elementi determinanti che hanno convinto GELLIFY ad investire nella società, nell'ottica di lavorare su programmi di innovazione nei Paesi in cui già opera, ampliare il proprio network internazionale e diffondere a livello globale la Business Community 'Explore'. Il network internazionale della società spagnola servirà inoltre per internazionalizzare le

startup del portafoglio e metterle in connessione con i suoi clienti. Tra i clienti di BIBA Venture Partners emergono Kasperksy, azienda leader per le soluzioni di cybersecurity; il gruppo bancario multinazionale spagnolo BBVA; Ferrovial, una delle principali aziende infrastrutturali in Spagna e Ogilvy, tra le più importanti agenzie pubblicitarie al mondo. GELLIFY Iberia farà dunque leva su esperienza e network dei fondatori, sulle competenze del team di BIBA Ventures e sugli elementi differenzianti del modello GELLIFY che lo rendono unico sul mercato: il verticale Industry 4.0, il Phygital Hub e la Community dell'innovazione 'Explore'. 'BIBA Venture Partners è stata per noi una piacevole scoperta in Spagna - Fabio Nalucci, CEO e Founder GELLIFY - perché il modello di servizi professionali alle aziende è compatibile con il nostro e questa integrazione porterà benefici reciproci sia in Italia che in Spagna, ma anche a livello internazionale'. 'GELLIFY è arrivata al momento giusto - dichiara Diego Fernandez, CEO e Co-founder BIBA

Venture Partners - con esperienza e competenze per noi di grande valore. Stanno facendo un lavoro eccellente e ci auguriamo di poter imparare molto dai nuovi colleghi, poter dare il nostro contributo per crescere insieme aiutando aziende e startup lungo il nostro percorso'. Nel 2019 la business line 'GELLIFY for Corporates' è cresciuta in modo consistente, con ricavi aumentati del 45%* circa ed un EBITDA che è rimasto allineato a quello del 2018 a circa il 5%*. Inoltre GELLIFY ha chiuso l'anno con un portafoglio di 22 startup che ha fatturato 50 milioni di Euro. A fine 2019 ha annunciato le sue prime due exit in ambito fintech con Deus Technology e in ambito industry 4.0 con TechMass. *dati da confermare dopo l'approvazione del bilancio. About GELLIFY GELLIFY è la prima piattaforma di innovazione B2B in grado di connettere le startup software digital alle aziende tradizionali. GELLIFY garantisce accesso a investimenti, competenze e network, fattori chiave che abilitano la crescita delle startup. Opera tramite 3 business unit: • GELLIFY for Startups, dedicata alla gellificazione delle startup che abbiano già espresso traction nel mercato; il programma di gellificazione fornisce servizi più

complessi di quelli di mentorship e di base per la creazione dell'azienda tipici degli incubatori. Ha una durata di 6-24 mesi e coinvolge tutte le aree dell'azienda. • GELLIFY for Corporates, focalizzata su servizi di open innovation alle PMI e alle large corporation, che vogliono costruire nuovi percorsi di business innovativi, con un offerta sui seguenti verticali: Entrepreneurship, HR, Sales and Marketing, Phygital Factories, ICT. • GELLIFY DIGITAL INVESTMENT (GDI), composta da un team di investitori che si posiziona accanto ai principali venture capitalist italiani come capacità di investimento in startup. Partner delle operazioni di GELLIFY per il 2020 lo Studio di consulenza tributaria **Pirola Pennuto Zei & Associati** con il partner Stefano Tronconi e il Junior Partner Luca Neri. Link : <https://www.gellify.com/> Licenza di distribuzione: FONTE ARTICOLO Daniela Abbondanza Corporate Communications - GELLIFY